

# Dossier informativo de partners

Plan adaptado a tus necesidades



grupo  
castilla  
El valor de las personas

# > Partner Silver

El Partner Silver actúa como referenciador de los productos y servicios de **Grupo Castilla** y recibe un margen comercial.

## ¿Quién puede ser Partner Silver?

- Empresas de RRHH no TIC o Tecnológicas sin software de nómina y/o RRHH.
- En búsqueda de mejorar la fidelización en sus clientes y aumentar beneficios.
- Empresas que quieran ampliar su porfolio de productos y servicios, sin gastos de inversión.
- Compañías en búsqueda de una colaboración abierta oportunística y sin compromisos.

## Condiciones para ser Partner Silver

- Sin compromiso, sin requisitos de certificación ni cuotas mínimas.
- El Partner recibe una comisión por venta que haya referenciado.
- El Partner puede participar en el proyecto con servicios de coordinación.
- Aplicable a clientes de base instalada o en nuevas ventas.
- Posibilidad de incrementar la comisión en función de la implicación y participación del Partner en el proceso comercial.

# > Partner Gold

El Partner Gold actúa como distribuidor de productos tecnológicos y referenciador de los servicios de **Grupo Castilla**.

## ¿Quién puede ser Partner Gold?

- Empresas TIC que no fabriquen software de nómina y/o RRHH.
- Empresas TIC que quieran discontinuar una línea HCM residual.
- Empresas que quieran ampliar su red comercial con **Grupo Castilla** (negocio B2B).
- Empresas que quieran una relación de partner a largo plazo, con exclusividad.

## Condiciones para ser Partner Gold

- Compromiso de una única venta anual, sin requisitos de certificación ni cuotas mínimas.
- El Partner actúa como intermediario en todo el proceso de venta.
- Acceso al programa de partner y promoción de acciones conjuntas de co-marketing.
- Protección recíproca de clientes entre Partner y fabricante.

# > Partner Platinum

El Partner Platinum se compromete al desarrollo de negocio juntamente con **Grupo Castilla**.

## ¿Quién puede ser Partner Platinum?

- Empresas con experiencia acreditada en HCM y que quieran abrir una nueva línea de negocio con **Grupo Castilla**.
- Empresas dispuestas a comprometerse con una hoja de ruta en desarrollo de negocio **Grupo Castilla** y garantizar una exclusividad.
- Empresas que quieran una relación de partner a largo plazo, con exclusividad.

## Condiciones para ser Partner Platinum

- Compromiso de 5 ventas anuales y una cuota mínima de importe.
- El Partner tiene independencia para vender e implantar las soluciones de GC.
- Acceso al programa de partner y promoción de acciones conjuntas de co-marketing.
- Requisito de un año mínimo como Partner Gold.
- Protección recíproca de clientes entre Partner y fabricante.